



УТВЕРЖДАЮ

Генеральный директор

ООО «АКС»

А.А. Самокрутов

«09» января 2020 г.

СОГЛАСОВАНО

Генеральный директор

ООО «АКСИС»

Н.В. Яхонтов

«09» января 2020 г.



ДОПОЛНЕНИЕ №3 к ПОЛОЖЕНИЮ о ценовой политике компании



Общие принципы

Настоящее дополнение распространяется на Официальных представителей, реализующих ПРОДУКЦИЮ третьим лицам и имеющих соответствующие договорные отношения с компаниями ООО «АКС» и ООО «АКСИС» (далее КОМПАНИИ).

Настоящее дополнение разработано с целью исключения демпинговых ценовых предложений, приводящих к нарушениям правил справедливой конкуренции среди Официальных представителей КОМПАНИЙ.

Настоящее дополнение определяет следующий вид правил, требуемых к обязательному соблюдению Официальными представителями:

1. Единый лимит скидок, устанавливаемый от розничных цен КОМПАНИЙ и действующий в отношении ВСЕХ Официальных представителей при реализации ПРОДУКЦИИ **конечным пользователям.**
2. Единый лимит скидок, устанавливаемый от розничных цен КОМПАНИЙ и действующий в отношении ВСЕХ Официальных представителей при реализации ПРОДУКЦИИ **торгующим компаниям.**
3. Единый лимит срока действия информации об «авторизации проекта» и периодичность его продления Официальными представителями при обращении в КОМПАНИИ.

Обязанности Официального представителя

1. По письменному согласованию с КОМПАНИЯМИ Официальный представитель имеет право предоставить скидку на реализуемую им типовую ПРОДУКЦИЮ (базовые комплекты приборов и дополнительные комплектующие к ним) для **конечного пользова-**

теля, но не более 5% от действующих розничных цен, указанных в прайс-листе и/или на официальном сайте КОМПАНИЙ.

2. По письменному согласованию с КОМПАНИЯМИ Официальный представитель имеет право предоставить скидку на реализуемые им типовую ПРОДУКЦИЮ (базовые комплекты приборов и дополнительные комплектующие к ним) для **торгующих компаний**, но не более 10% от действующих розничных цен, указанных в прайс-листе и/или на официальном сайте КОМПАНИЙ.

По письменному согласованию с КОМПАНИЯМИ Официальный представитель имеет право на договорные отношения с торгующей компанией, выступающей в статусе **субдистрибьютора**, с целью осуществления регулярных поставок ПРОДУКЦИИ КОМПАНИИ, в рамках указанного лимита предоставляемой скидки.

Официальный представитель обязан предоставлять в КОМПАНИИ информацию о ВСЕХ своих **субдистрибьюторах** и полностью несет ответственность за нарушение последними установленных правил.

Введенные ограничения на размер предоставляемой скидки предусматривает согласие Официальных представителей с установленными правилами путём подписания соответствующего Дополнительного соглашения к имеющемуся договору поставки или путём подписания нового договора поставки с одной из КОМПАНИЙ.

3. Порядок продажи высокотехнологичной ПРОДУКЦИИ – **«авторизация проекта»** основан на предварительных заявках Официальных представителей, проводящих комплекс маркетинговых работ на предприятиях конечных пользователей.

Посредством электронной связи с КОМПАНИЯМИ Официальный представитель размещает предварительную заявку на **«авторизацию проекта»** с указанием информации о конечном пользователе и о типе высокотехнологичной ПРОДУКЦИИ (см. п. категории ПРОДУКЦИИ положения от 2015 г.).

КОМПАНИИ оставляют за собой право отклонять указанные заявки Официальных представителей, не проводивших соответствующие работы.

Заявка на **«авторизацию проекта»** вступает в силу с даты подтверждения КОМПАНИЯМИ и действует **три года**. Если в указанный период времени Официальный представитель не смог осуществить поставку необходимой ПРОДУКЦИИ по независящей от него причине, то он обязан направить в КОМПАНИИ запрос на продление заявки, срок действия которой в этом случае составит год с даты подтверждения запроса КОМПАНИЯМИ с необходимостью последующего ежегодного продления. При невыполнении данного условия заявка на **«авторизацию проекта»** снимается и переходит в статус **свободного проекта, на общих основаниях**.

При этом КОМПАНИИ оставляют за собой право не продлевать заявку на **«авторизацию проекта»** по истечении трехлетнего периода.

Штрафные санкции

КОМПАНИИ имеют право на применение к Официальным представителям следующих штрафных санкций при нарушении ими установленного настоящим Дополнением размера предоставляемой скидки в **5%** для **конечных пользователей** и **10%** для **торгующих компаний**:

1. Уменьшение размера действующей годовой накопительной скидки на величину превышения установленных лимитов в 5% и 10%.
2. Продажа необходимой ПРОДУКЦИИ по розничной цене КОМПАНИЙ.
3. При систематическом нарушении условий – завершение сотрудничества и прекращения действия договора поставки с последующим лишением действующей накопительной скидки и дополнительных льгот.

Основанием и доказательной базой нарушения Официальным представителем установленных настоящим Дополнением размеров предоставляемых скидок в **5%** и **10%** будут являться следующие документально подтвержденные сведения, поступившие в адрес КОМПАНИЙ от Заказчика или третьих компаний:

- Коммерческое предложение на поставляемую ПРОДУКЦИЮ;
- Договор и спецификация на поставляемую ПРОДУКЦИЮ;
- Счёт на оплату;
- Протокол подведения итогов проведённого тендера.

Указанное в настоящем Дополнении положение об ограничении размера предоставляемых скидок в **5%** для **конечного пользователя** и **10%** для **торгующих компаний** вступает в силу с момента подписания настоящего документа и действует в течение всего периода сотрудничества между КОМПАНИЯМИ и Официальными представителями, что подтверждается соответствующим подписанным Договором поставки или Дополнительным соглашением к нему.

При этом организации, имеющие скидку от КОМПАНИЙ, но не обладающие статусом Официальный представитель, подписанным договором или Дополнительным соглашением не освобождаются от ответственности.